

证券代码：002990

证券简称：盛视科技

公告编号：2026-046

盛视科技股份有限公司

关于全资子公司签署算力产业合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

重要内容提示：

1.盛视科技股份有限公司（以下简称“公司”）全资子公司深圳市盛视技术有限公司（以下简称“盛视技术”）近日与某公司（以下简称为“某公司”）签署《算力产业合作协议》（以下简称“合作协议”），本次合作对应的业务体量折算合计约人民币 60 亿元。

2.重大风险提示

（1）本合作协议中约定的总金额不构成业绩承诺或业绩预测，对公司未来各年度业绩产生的影响程度尚存在不确定性，具体情况以协议履行进度和公司经审计确认的收入为准。

（2）双方后续各批次具体合作细则、服务要求、费用划分及落地安排，以双方另行约定的文件为准。在执行过程中，存在政策、技术、市场、履约能力等方面不确定性风险，以及其他不可抗力因素影响所带来的风险等，进而导致后续各批次订单落地不确定、协议延缓履行、履约时间延长、全部或部分无法履行的风险。

（3）公司参与算力服务业务时间较短，运作超大规模算力服务项目的经验不足，如果公司不能完全满足客户对超大规模算力服务的核心需求，可能对协议履行期内业务收入确认的比例造成一定影响。

（4）本合作协议的履行涉及采购较大金额的 IT 设备及其配件，公司采购设备的资金来源为自有及自筹资金（截至 2026 年 3 月 31 日，公司账面货币资金为 131,048.73 万元），在协议履行过程中，可能存在公司资金筹措不到位，致使公司无法按协议约定提供服务的风险。另大额的资金投入将使公司合并口径资产负

债率上升，偿债能力下降，利息支出增加，将对公司相关年度的净利润产生一定影响。

(5) 本次业务合作涉及的采购设备交付需要一定时间，在合作协议履行过程中可能受到行业政策调整、市场环境变化等不可预计或不可抗力因素以及市场、经济、政治等层面不确定因素的影响，存在相关设备无法按期交付的风险。如出现相关设备采购不足或者交付不及时的情形，将导致合作协议不能完全履行的风险。

(6) 本次业务合作的投入规模大、合作期限较长，在履约过程中可能存在双方履约能力发生变化的情况，进而导致本次合作提前终止并给公司带来损失的风险。

敬请广大投资者注意投资风险。

一、协议签署概述

公司全资子公司盛视技术近日与某公司签署《算力产业合作协议》，双方围绕算电协同、AIDC 智能算力中心运营、算力产业资源整合、算力服务采购交付四大核心维度开展深度战略合作，本次整体合作对应的业务体量折算合计约人民币 60 亿元。

根据《上市公司重大资产重组管理办法》、《深圳证券交易所股票上市规则》等规定，本次签署的合作协议属于公司日常经营重大合同，无需提交公司董事会及股东会审议。本次交易不构成重大资产重组，亦不构成关联交易。

二、交易对方的基本情况

(一) 交易对方名称：某公司

(二) 公司与某公司不存在关联关系。

(三) 最近三年，公司与某公司未签署过类似业务合同。

(四) 履约能力分析：某公司具备良好的资信情况和履约能力，不是失信被执行人，与公司控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员均不存在关联关系。

三、协议主要内容

(一) 签约主体

甲方：某公司

乙方：深圳市盛视技术有限公司

（二）合作内容

双方围绕算电协同、AIDC 智能算力中心运营、算力产业资源整合、算力服务采购交付四大核心维度开展深度战略合作，具体内容如下：

1.算力服务采购与运维服务

甲方基于自身生产经营、数字业务发展及算力使用需求，委托乙方根据甲方确认的技术标准与配置参数，完成高性能服务器及配套配件、组件的采购、定制改配、机房上架、调试部署、日常运维、故障维保等全流程服务，由乙方为甲方提供持续性、标准化的高性能算力服务，保障甲方算力业务稳定运行。

2.算电协同一体化合作

双方建立算电协同联动机制，依托电力能源保障资源与算力基础设施资源，实现算力负载与电力供给的动态匹配、节能优化、稳定适配。

3.AIDC 智能算力中心共建运营

双方协同推进 AIDC 智能算力中心的优化升级与运营合作，乙方依托自身技术与设备资源，为 AIDC 算力中心提供硬件设备支撑、系统运维、智能管控等服务；甲方结合业务需求，对接算力中心落地应用场景，双方共同完善 AIDC 算力中心标准化运营体系，提升算力中心智能化、集约化、规模化运营水平，拓展通用算力、智能算力、超算算力等多元算力服务能力。

4.算力产业资源整合共享

双方整合各自算力产业上下游资源，涵盖算力硬件设备资源、技术研发资源、机房场地资源、电力能源资源、市场渠道资源、产业政策资源等，实现资源互补、共建共享。共同对接算力产业项目、拓展政企客户市场、参与算力产业生态建设，联合开展算力技术优化、场景落地、产业孵化等工作，共同打造完整的算力产业生态链条。

（三）合作模式和执行机制

1.按需定制合作模式

甲方结合自身业务算力使用诉求，向乙方提交业务合作需求清单。后续订单双方确认后按批次下单，每批次预计 128 台。乙方依照双方敲定的设备规格、

技术规范、体量规模、落地时限及服务规范，完成设备筹备、适配调试与算力配套服务落地。

2.事前协同核验机制

单批次设备筹备、算力服务上线前，乙方梳理形成包含设备参数、合作定价、到货时效、服务体量等内容的合作方案，经双方核验确认后归档留存。确认凭证可采用加盖公章扫描件、官方对公信函、双方指定办公沟通渠道等合规形式，各类确认文件效力等同。

3.内容调整约束机制

已共同确认的合作方案内容，任一主体不得单方改动设备规格、合作费用、设备数量、落地节点及服务时长等关键事项。确因业务优化、技术迭代等正当缘由需要调整的，提议方提前以书面形式同步对方，双方磋商达成共识并完成书面确认后，方可推进调整事宜，保障合作事项稳定开展。

4.服务要求与合作体量

本协议 60 个月（五年）期限内，未经双方协商一致，任何一方不得单方解除本服务；若一方擅自解除，视为违约，违约方应承担违约责任。本次整体合作对应的业务体量折算合计约人民币 60 亿元。各批次具体合作细则、服务要求、费用划分及落地安排，以双方另行约定的文件为准。

（四）协议效力

本协议为甲乙双方算力产业合作的框架性、基础性协议，约定双方战略合作的总体原则、核心内容、合作模式，指导双方后续所有算力相关业务合作。

（五）协议期限

本协议自甲乙双方法定代表人或授权代表签字并加盖公章之日起正式生效，有效期五年。

四、协议履行对公司的影响

随着人工智能大模型、智能体等应用快速发展，相关行业对词元资源的需求呈现井喷趋势。公司作为智慧口岸人工智能领先企业，积极拓展 AI+行业应用，是词元资源的使用者和需求方。为完善业务布局，公司将抓住词元经济快速发展的市场机遇，稳步推进算力服务业务的培育和发展，持续优化业务结构。本次合

作协议的签署是公司布局算力服务业务的重要里程碑，为公司算力服务业务增长提供有力支撑，推动算力服务业务成为公司业绩增长的全新引擎。

本合作协议的履行对公司本年度以及未来各会计年度财务状况、经营成果的具体影响尚存在不确定性，若协议顺利实施，将对公司未来经营业绩产生积极影响，具体收入确认情况将根据协议履行进展以及企业会计准则、公司会计政策相关规定确定，并以审计机构年度审计确认的金额为准。本协议的履行不会对公司业务独立性造成影响。

五、风险提示

（一）本合作协议中约定的总金额不构成业绩承诺或业绩预测，对公司未来各年度业绩产生的影响程度尚存在不确定性，具体情况以协议履行进度和公司经审计确认的收入为准。

（二）双方后续各批次具体合作细则、服务要求、费用划分及落地安排，以双方另行约定的文件为准。在执行过程中，存在政策、技术、市场、履约能力等方面不确定性风险，以及其他不可抗力因素影响所带来的风险等，进而导致后续各批次订单落地不确定、协议延缓履行、履约时间延长、全部或部分无法履行的风险。

（三）公司参与算力服务业务时间较短，运作超大规模算力服务项目的经验不足，如果公司不能完全满足客户对超大规模算力服务的核心需求，可能对协议履行期内业务收入确认的比例造成一定影响。

（四）本合作协议的履行涉及采购较大金额的 IT 设备及其配件，公司采购设备的资金来源为自有及自筹资金（截至 2026 年 3 月 31 日，公司账面货币资金为 131,048.73 万元），在协议履行过程中，可能存在公司资金筹措不到位，致使公司无法按协议约定提供服务的风险。另大额的资金投入将使公司合并口径资产负债率上升，偿债能力下降，利息支出增加，将对公司相关年度的净利润产生一定影响。

（五）本次业务合作涉及的采购设备交付需要一定时间，在合作协议履行过程中可能受到行业政策调整、市场环境变化等不可预计或不可抗力因素以及市场、经济、政治等层面不确定因素的影响，存在相关设备无法按期交付的风险。

如出现相关设备采购不足或者交付不及时的情形，将导致合作协议不能完全履行的风险。

（六）本次业务合作的投入规模大、合作期限较长，在履约过程中可能存在双方履约能力发生变化的情况，进而导致本次合作提前终止并给公司带来损失的风险。

敬请广大投资者注意投资风险。

六、其他相关说明

本合作协议签订前三个月内，公司控股股东、持股 5%以上股东、董事、高级管理人员未发生持股变动情况。未来三个月内，公司控股股东、持股 5%以上股东、董事、高级管理人员无股份减持计划。

七、备查文件

盛视技术与某公司签署的《算力产业合作协议》

特此公告。

盛视科技股份有限公司

董事会

2026 年 5 月 27 日